

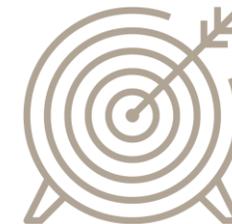


FRANCÉCLAT

Club Export Francéclat

Promotion 2021-2022

OBJECTIFS



Former de nouvelles
entreprises à l'export

Aider les entreprises
exportatrices à se
structurer

Créer une dynamique
d'entraide et de
partage d'expérience
entre pairs

Optimiser le budget
export des entreprises

Développer et
pérenniser le chiffre
d'affaires export des
entreprises

- **10 places disponibles pour cette deuxième promotion**, inscription avant le 15 juillet 2021
- Accompagnement individuel sur **10 mois** avec le concours de FORMATEX, spécialiste de la formation à l'international
- **Tarif** : 3 650 €, après déduction faite de la contribution financière de Francéclat :

Taille de l'entreprise	Taux d'aide de Francéclat	Reste à charge pour l'entreprise
Petite entreprise (- de 50 personnes, - de 10M€ de CA ou de total de bilan)	70 %	1 095 €
Moyenne entreprise (- de 250 personnes, -50M€ de CA ou -43M€ de total de bilan)	60 %	1 460 €
Grande entreprise	50 %	1 825 €

▪ Pour les sociétés se situant en province, les frais de déplacement du formateur seront à la charge de l'entreprise, à cela s'ajoutera une majoration, après déduction faite de la contribution financière de Francéclat, de :

- Pour les petites entreprises : 180 €
- Pour les moyennes entreprises : 240 €
- Pour les grandes entreprises : 300 €

- Paiement à réception de la facture.



Le sérieux et l'implication du service export et de la direction générale sont essentiels pour mener à bien la rédaction d'un BPE.

MODULE COLLECTIF - ATELIERS & NETWORKING

- **20 à 30 places disponibles**, inscription avant le 15 juillet, **ateliers gratuits pour les entreprises**, financés par Francéclat,
- **Possibilité de réaliser 2 groupes** : Arts de la table et Horlogerie/Bijouterie – Joaillerie. Dans ce cas, des ateliers distincts et en commun seraient organisés,
- Inscription au groupe « Club Export Francéclat » sur LinkedIn pour partager sur les problématiques export,
- **8 à 10 ateliers collectifs** entre septembre 2021 et juillet 2022, en présentiel ou en visioconférence, avec des experts de différentes spécialités.

Techniques export

Le calcul du prix export
Comprendre le devis d'un transitaire
Les Incoterms
...

Focus pays

Suède
Emirats arabes unis
Brésil
...

Digital & développement export

Optimiser son site internet
Les ventes en ligne cross-border
...

Les thématiques des ateliers ci-dessus sont à titre d'exemple. Le choix des sujets se fera en fonction des demandes faites lors des inscriptions.

TIMELINE

N.B : Les entreprises inscrites pour le module « Diagnostic & Coaching » le seront automatiquement pour le module « Ateliers & Networking »

Module individuel Diagnostic & Coaching

15 juillet 2021
Date limite de demande d'inscription

Septembre à décembre 2021
½ journée Diagnostic Export en entreprise, si possible

Décembre 2021 à juillet 2022
6 à 8 entretiens à distance avec un coach et rédaction de sa stratégie export

30 juillet 2021
Sélection des entreprises pour le module individuel

Décembre 2021
1 journée de formation collective au BPE à Paris, si possible

Été 2022
Finalisation des BPE et réunion de bilan entre les membres

15 juillet 2021
Date limite de demande d'inscription

Septembre 2021 à juillet 2022
8 à 10 ateliers thématiques, à Paris ou à distance

Module collectif Ateliers & Networking

30 juillet 2021
Sélection des entreprises pour le module collectif

INFORMATION & DEMANDES D'INSCRIPTION

Stefani Carvalho

s.carvalho@franceclat.fr

01 56 77 29 00